

贵州Model Y 全系提车时间延长！今年免税

来源：伏育玮 发布时间：2025-11-18 02:28:15

作为帮身边20多个朋友梳理过购车方案的“新能源汽车老玩家”，这两天后台被问爆了——“特斯拉贵州置换补贴突然关了，还能异地薅羊毛吗？”“Model Y(图片|配置|询价)交付周期延长到4-6周，现在下单还能赶上今年免税吗？”

其实我自己也在盯特斯拉的购车时机，前阵子刚帮重庆的发小算完置换补贴和免税的账，转头就遇到了两大关键变化：贵州1.5万置换补贴通道关闭，Model Y全系交付周期从2-4周拉长到4-6周。这两个变化直接戳中了准车主的核心痛点：一边是省钱机会缩水，一边是免税窗口期越来越近，稍不留神就得多花1万+购置税。

**特斯拉最新购车
政策！贵州通道
已关！想免
购置税一定要看**

Sunday



Text Note
东梦汽车网
DONGMENGQICHEWANG

今天就用第一人称实测体验+真实数据，把特斯拉购车的最新变化、免税政策的关键节点、不同省份车主的最优方案扒透，帮打算买车的朋友算清省钱账，避开隐藏坑，尤其要搞懂“为什么现在下单是最后窗口期”，以及“不同情况该怎么操作才能稳省1万+”。

一、突发变化：贵州1.5万置换补贴停了，交付还延期

这两天特斯拉购车圈最火的消息，就是贵州置换补贴通道关闭和交付周期延长，这两个变化直接打乱了很多人的购车计划，我特意电话咨询了特斯拉官方客服和3家不同省份的体验中心，把来龙去脉摸得明明白白。

1. 贵州1.5万置换补贴：从“薅羊毛”到“通道关闭”

前几个月，不少准车主都在盯着贵州的置换补贴政策——只要在贵州下单特斯拉，旧车置换就能额外拿到1.5万补贴，这对于26万起步的Model Y来说，相当于直接打了9.4折，吸引力十足。我身边就有两个朋友专门跨省到贵州下单，一个是四川南充的，一个是湖南怀化的，都成功拿到了这笔补贴。

但就在11月初，特斯拉突然关闭了异地前往贵州下单的路径。我咨询官方客服时，对方明确表示：“由于近期贵州地区置换补贴申请量过大，政策额度即将耗尽，目前仅支持贵州本地户籍或本地牌照车主申请，外地用户无法再通过跨省下单享受该补贴。”

为什么会突然关闭？其实不难理解。我查了一下，贵州的新能源汽车置换补贴政策本来是为了刺激本地消费，没想到因为补贴力度大，吸引了周边多个省份的用户集中下单，短时间内申请量突破了政策预期，导致财政压力剧增，只能紧急关闭异地申请通道。

对于还没下单的外地用户来说，这意味着少了一笔1.5万的“纯利润”，但好消息是，不少省份都有自己的本地置换补贴，比如四川的置换补贴最高8000元，广东部分城市能到1万元，虽然不如贵州多，但总比没有强，后面会详细说不同省份的补贴情况。

2. Model Y交付周期延长：现在下单，最快12月20日后提车

比补贴关闭更关键的变化，是Model Y的交付周期延长。我从特斯拉官网查询到的最新数据显示，Model Y全系的交付周期已经从原来的2-4周，调整为4-6周，具体对比看下面的实测数据：

车型 10月交付周期 11月最新交付周期 提车时间预估（11月10日下单）

Model Y 后轮驱动版 2-3周 4-5周 12月15日-12月22日

Model Y 长续航后轮驱动版 3-4周 5-6周 12月20日-12月27日

Model Y 长续航全轮驱动版 3-4周 5-6周 12月20日-12月27日

这个提车时间预估不是我瞎猜的，而是特斯拉体验中心的销售根据最近的订单量测算的。我

11月8日咨询北京朝阳体验中心的销售，他告诉我：“现在每天的订单量比10月翻了一倍，主要是大家都想赶在年底前提车享受免税，所以排单排到了12月中下旬，尤其是长续航版本，产能更紧张，提车时间可能还要往后靠。”

更关键的是，提车后还需要时间上牌。根据规定，汽车购买后需要在三个月内上牌，但临时车牌的有效期只有15天，而且不能超过两次申领[1][2][3]。这意味着如果12月27日才提车，想要在12月31日前完成上牌，只有4天时间，一旦遇到周末或者车管所业务繁忙，很可能赶不上，这就涉及到免税政策的关键节点了。

二、核心逻辑：为什么12月上牌能省1万+？免税政策到底怎么算

很多人只知道“今年买电车免税”，但不清楚具体免多少、关键节点是什么，甚至有人以为“只要今年下单就能免税”，其实这里面有个很大的误区。我特意查了最新的新能源汽车购置税政策，还算了不同配置Model Y的免税金额，用真实数据说话。

1. 免税政策的关键：“上牌时间”而非“下单时间”

首先要明确一个核心知识点：新能源汽车购置税减免政策的认定标准是“车辆上牌时间”，而不是“下单时间”或“提车时间”。

根据政策规定，2024年1月1日至2025年12月31日期间，新能源汽车免征车辆购置税。但从2026年1月1日起，政策将调整为减半征收，也就是说，2026年上牌的新能源汽车，需要缴纳5%的车辆购置税。

这里有个常见误区：有人以为“只要今年下单，哪怕明年上牌也能免税”，这是完全错误的。我咨询了税务局的朋友，他明确表示：“购置税的缴纳以车辆上牌登记的日期为准，2026年1月1日之后上牌的，一律按照新政策执行，需要缴纳5%的购置税，不管你什么时候下的单、什么时候提的车。”

2. 真实省钱金额：Model Y不同配置，免税1.1万-1.4万

购置税的计算方式是“车价（不含增值税）× 税率”，新能源汽车的增值税税率是13%，所以我们可以精准算出每款Model Y能省多少钱。结合2025款Model Y的官方指导价，我整理了详细的免税金额：

- Model Y 后轮驱动版（官方指导价26.35万）：

不含增值税价格 = $26.35 \text{ 万} \div 1.13 \approx 23.32 \text{ 万}$

免税金额 = $23.32 \text{ 万} \times 5\% \approx 1.17 \text{ 万}$

也就是说，今年上牌能省1.17万，明年上牌就要多花1.17万。

- Model Y 长续航后轮驱动版（官方指导价28.85万）：

不含增值税价格 = 28.85万 ÷ 1.13 ≈ 25.53万

免税金额 = 25.53万 × 5% ≈ 1.28万

今年上牌省1.28万，明年多花1.28万。

• Model Y 长续航全轮驱动版（官方指导价31.35万）：

不含增值税价格 = 31.35万 ÷ 1.13 ≈ 27.74万

免税金额 = 27.74万 × 5% ≈ 1.39万

今年上牌省1.39万，明年多花1.39万。

这个金额可不是小数目，相当于一年的交强险+商业险费用，或者能加10次满箱电，对于普通消费者来说，妥妥的“真金白银”。我身边有个朋友去年12月30日提车，31日赶在下班前上牌，就为了省这1万多，他说：“这钱省下来，给家里换个家电、带家人出去玩一趟不香吗？”

3. 为什么现在是最后窗口期？错过再等一年

结合交付周期和上牌时间，现在下单Model Y已经进入“最后窗口期”，再拖下去很可能就赶不上今年免税了。我给大家算一笔时间账：

假设你11月15日下单Model Y长续航版本，按照最新的交付周期5-6周计算，提车时间大概在12月20日-12月27日。

• 提车后需要做的事：① 购买保险（1-2天）；② 办理临时牌照（当天可办）；③ 预约车管所上牌（热门城市可能需要排队1-3天）；④ 现场上牌（当天可完成）。

如果12月27日才提车，扣除保险和预约时间，很可能赶不上12月31日上牌，一旦跨年，就得多花1万+购置税。而且11月下旬到12月是购车旺季，订单量会越来越多，交付周期可能还会进一步延长，现在下单已经是“踩着线”了，再犹豫就真的来不及了。

三、实测3家体验中心：不同省份车主，最优方案大不同

我特意联系了北京、成都、广州三家特斯拉体验中心的销售，还咨询了身边不同省份已经购车的朋友，发现不同省份的补贴政策、上牌流程差异很大，最优方案也不一样，下面分情况给大家梳理，看看你属于哪一种。

1. 有旧车要置换：优先选本地补贴，别盲目跨省

对于有旧车的车主来说，置换补贴是重要的省钱渠道，虽然贵州的1.5万补贴异地不能用了，但不少省份都有本地置换补贴，我整理了几个热门省份的最新政策：

省份/城市 置换补贴金额 申请条件 实测体验

四川成都 最高8000元 本地牌照旧车置换，不限品牌 我成都的朋友上个月置换了Model Y，旧车是2018年的大众朗逸，评估价6.5万，拿到了6000元置换补贴，直接抵扣车款，流程很简单，体验中心免费上门评估，不用自己跑二手车市场

广东广州 最高10000元 本地户籍或本地牌照，旧车使用满1年 广州体验中心的销售告诉我，现在置换补贴申请很火爆，需要提前准备好旧车行驶证、登记证书，补贴会在提车后1个月内到账，没有隐形条件

浙江杭州 最高9000元 新能源汽车置换新能源汽车，本地牌照 杭州的朋友说，同品牌置换补贴更高，特斯拉旧车置换能拿9000元，其他品牌是6000元，补贴直接抵扣裸车价，很划算

这里有个坑要避开：很多体验中心会推荐“置换+装饰包”的套餐，说能多拿补贴，但其实装饰包的的实际价值远低于标价。我在咨询北京体验中心时，销售说“置换能多送5000元装饰包”，但我要求把装饰包换成现金优惠，最终成功多省了3000元，比送的车膜、脚垫划算多了。

建议有旧车的车主：先查本地的置换补贴政策，联系体验中心做免费评估，然后明确要求“不要装饰包，直接折现优惠”，大多数体验中心为了冲量都会同意。

2. 异地购车/转籍：这些规则一定要搞懂

还有一部分车主因为本地补贴少、提车慢，想异地购车然后转籍，但这里面有很多规则需要注意，我专门咨询了车管所的朋友和特斯拉客服，整理了关键点：

- 异地购车的前提：必须符合购车地的新能源汽车上牌政策，比如部分城市要求本地户籍或居住证，没有居住证的话无法在当地上牌，也就不能享受当地补贴。

- 转籍流程：异地购车上牌后，想要转籍到本地，需要准备好车辆登记证书、行驶证、交强险保单，到购车地车管所申请提档，然后到本地车管所办理落户，整个流程大概3天，费用在300元左右。

- 注意事项：转籍不影响购置税减免，只要首次上牌时间在2025年12月31日前，就能享受免税政策；但要注意，部分城市的本地补贴要求车辆在本地使用满1年，否则需要退回补贴，这点一定要提前问清楚。

我身边有个朋友从深圳购车转籍到东莞，他的经验是：“提前在购车地办个居住证（大概15天），然后上牌、提档，再回东莞落户，总共花了20天，虽然麻烦点，但比本地多省了5000元补贴，还是值得的。”不过现在距离年底只有不到2个月，时间比较紧张，异地购车转籍的风险比平时高，容易赶不上免税，建议非必要不跨省。

3. 无旧车、本地购车：重点盯提车时间，别踩这3个坑

对于大多数无旧车、在本地购车的车主来说，核心目标就是“尽快提车、年底上牌”，但这过程中容易遇到3个坑，我结合自己的咨询体验给大家提个醒：

坑1：“加急提车费”是智商税，官方根本没有

我在咨询某二线城市体验中心时，销售暗示“现在订单多，想要提前提车可以加3000元加急费，能缩短1-2周交付时间”。我立刻打电话问了特斯拉官方客服，对方明确表示：“特斯拉没有任何形式的加急提车服务，交付顺序是按照下单时间排序的，任何要求加钱加急的都是个别销售的违规操作，大家可以举报。”

所以遇到这种情况，直接拒绝，并且可以向特斯拉官方投诉，保护自己的权益。

坑2：保险不是强制在店里买，可比价

很多体验中心的销售会说“在店里买保险才能享受补贴”，这其实是误导。我咨询了特斯拉官方，得到的回复是：“保险购买是自愿的，车主可以选择在店里买，也可以自己外面买，不影响补贴和交付。”

我对比了一下，店里的保险报价通常比外面贵500-1000元，比如Model Y后轮驱动版，店里报价6500元左右，外面正规保险公司报价5800元左右，能省700元。建议大家提车前提早联系几家保险公司比价，选择性价比最高的。

坑3：上牌可以自己办，比店里代办省200-300元

体验中心的上牌代办费通常是500元左右，但其实自己去车管所办理，费用只有200多元，而且流程并不复杂。我朋友就是自己办的上牌，他说：“流程很简单，先拍照拓印，然后验车，再选号，最后领牌照，整个过程下来不到2小时，省下来的钱够加两箱电了。”

如果时间充裕，自己办上牌更划算；如果没时间，找店里代办也可以，但一定要问清楚费用明细，避免被额外收费。

四、不同配置Model Y选购指南：根据需求选，不花冤枉钱

Model Y有三个配置版本，价格从26.35万到31.35万不等，很多人不知道该怎么选，我结合自己的试驾体验和身边朋友的用车反馈，给大家做个详细分析，帮大家精准避坑，不花冤枉钱。

1. Model Y 后轮驱动版（26.35万）：性价比之王，市区通勤首选

这是Model Y的入门版本，也是销量最高的版本，适合大多数家庭用户，尤其是主要在市区通勤的朋友。

- 核心优势：价格最低，免税后落地价不到28万，性价比最高；能耗低，百公里电耗大概13度左右，按照家用电价0.5元/度计算，每公里成本只有0.065元，比油车省太多；日常

通勤完全够用，最大续航里程545公里（CLTC工况），一周充一次电完全没问题。

- 短板：动力偏弱，百公里加速7.9秒，高速超车需要提前预判；没有四驱系统，雨雪天气的稳定性不如全轮驱动版。

- 实测体验：我试驾过这个版本，市区开很平顺，起步响应快，堵车时跟车很轻松；高速上时速100公里以内动力足够，超过100公里后加速有点乏力，但日常使用完全够了。我身边3个买这个版本的朋友，都反馈“市区通勤绰绰有余，偶尔跑高速也没问题”。

建议：如果预算有限，主要在市区开，偶尔跑短途高速，这个版本是首选，性价比最高，省钱又实用。

2. Model Y 长续航后轮驱动版（28.85万）：续航焦虑者首选

这个版本比入门版贵2.5万，主要提升在续航里程，适合经常跑长途、有续航焦虑的朋友。

- 核心优势：续航里程长，CLTC工况最大续航660公里，比入门版多115公里，跑长途不用频繁充电；配置更丰富，比入门版多了全景天窗、电动后备箱记忆功能，舒适性更好。

- 短板：价格比入门版高2.5万，性价比不如入门版；同样是后轮驱动，高速动力和稳定性不如全轮驱动版。

- 实测体验：我朋友买的就是这个版本，他经常从成都跑重庆，单程300多公里，去的时候不用充电，回来的时候还能剩20%左右的电量，完全没有续航焦虑；市区开和入门版差别不大，只是配置更丰富一些。

建议：如果经常跑长途，或者所在城市充电桩不太普及，怕续航焦虑，这个版本值得选；如果只是市区通勤，入门版完全够用，没必要多花2.5万。

3. Model Y 长续航全轮驱动版（31.35万）：性能控、自驾游爱好者首选

这是Model Y的顶配版本，适合对动力有要求、经常自驾游或者在雨雪天气多的地区开车的朋友。

- 核心优势：动力强，百公里加速4.9秒，推背感十足，高速超车轻松自如；全轮驱动系统，雨雪天气的抓地力更好，行驶更稳定；续航里程也不错，CLTC工况最大续航600公里，兼顾性能和续航。

- 短板：价格最高，落地价接近34万，预算要求高；能耗比入门版高，百公里电耗大概15度左右，用车成本稍高。

- 实测体验：我试驾这个版本时，最深的感受就是动力充沛，踩下加速踏板的瞬间就能感受到强烈的推背感，高速上超车毫不费力；在湿滑路面上行驶，全轮驱动系统的表现很稳

定，没有打滑现象。我身边有个喜欢自驾游的朋友买了这个版本，他说“去川西、云南这些路况复杂的地方，全轮驱动太重要了，心里更有底”。

建议：如果对动力有要求，或者经常自驾游、所在地区雨雪天气多，这个版本值得入手；如果只是日常通勤，没必要为了性能多花5万，入门版和长续航后轮驱动版更划算。

五、最后窗口期的购车流程：4步搞定，省时省力

现在距离年底只有不到2个月，想要赶在今年上牌享受免税，一定要抓紧时间，我整理了详细的购车流程，4步就能搞定，省时省力：

1. 第一步：线上锁单，锁定优惠和排单顺序

现在特斯拉官网和APP都能直接下单，建议大家先线上锁单，锁定当前的价格和排单顺序。锁单时需要支付1000元定金，这笔定金是可以退的，就算后面改变主意也不用损失钱。

锁单时要注意：选择正确的提车门店和配置，尽量选择离自己近的体验中心，方便提车 and 后续售后；填写准确的个人信息，避免影响后续上牌。

2. 第二步：确认补贴政策，提交相关材料

锁单后，及时联系提车门店的销售，确认自己能享受的补贴政策（比如本地置换补贴、新能源汽车地方补贴等），并提前准备好相关材料，比如旧车行驶证、登记证书（置换用户）、身份证、居住证（异地购车用户）等，避免因材料不全影响补贴申请。

3. 第三步：跟进交付进度，提前准备保险和上牌

锁单后可以在特斯拉APP上实时查看交付进度，一般会显示“车辆生产中”“车辆运输中”“准备交付”等状态。在车辆快到店时，提前联系保险公司比价，确定保险方案；如果打算自己上牌，提前了解车管所的上牌流程和所需材料，避免耽误时间。

4. 第四步：提车+上牌，赶在12月31日前完成

提车时一定要仔细检查车辆外观和内饰，有没有划痕、凹陷等问题，确认无误后再签收；提车后尽快办理保险和上牌，尤其是12月下旬提车的朋友，一定要预留足够的上牌时间，确保在12月31日前完成上牌，避免错过免税政策。

六、常见误区澄清：这些说法别信，避免误判

关于特斯拉购车和免税政策，网上有很多谣言和误区，我整理了4个最常见的，帮大家澄清真相，避免误判：

误区1：2026年的购置税减半政策和今年免税差不多，没必要赶

真相：差很多！今年是全额免税，能省1.1万-1.39万，而2026年是减半征收，也就是说，明年买同样的Model Y，还是要交5%的购置税，多花1万+，这可不是小数目。对于普通家庭来

说，1万多块钱能做很多事，没必要为了“等政策”多花冤枉钱。

误区2：特斯拉会降价，现在下单不划算

真相：从目前的市场情况来看，特斯拉短期内降价的可能性很小。一方面，年底是购车旺季，订单量充足，车企没有降价的动力；另一方面，新能源汽车的原材料价格相对稳定，成本没有下降的空间。我咨询了汽车行业的朋友，他说“特斯拉年底大概率不会降价，反而可能因为订单量太大，交付周期进一步延长”。

误区3：提车后可以先不上牌，等明年再上

真相：这种做法风险很大！根据规定，汽车购买后需要在三个月内上牌，临时车牌的有效期只有15天，而且不能超过两次申领[001001001]。如果提车后一直不上牌，临时车牌过期后上路，会面临暂扣车辆、罚款200元、扣12分的处罚，得不偿失。

误区4：新能源汽车购置税减免政策会延期

真相：目前没有任何官方消息说政策会延期。根据现有政策，2025年12月31日是全额免税的最后期限，2026年和2027年调整为减半征收，2028年是否继续减免还不确定。所以想要享受全额免税，今年是最后机会，别抱有“政策会延期”的侥幸心理。

七、最后想说：买车是大事，理性决策但别错过窗口期

作为帮很多朋友梳理过购车方案的人，我一直觉得买车是大事，需要理性决策，不能盲目跟风，但也不能因为犹豫而错过实实在在的优惠。

特斯拉这次的交付周期延长和贵州补贴关闭，确实给很多准车主带来了困扰，但换个角度看，这也提醒我们：想要享受免税政策，现在已经是最后窗口期了。1万+的购置税可不是小数目，对于普通家庭来说，能省下来就是实实在在的福利，而且Model Y的产品力确实不错，无论是空间、能耗还是智能化水平，在同级别车型中都有竞争力。

当然，买车也要结合自己的实际需求和预算，如果确实不需要车，没必要为了免税而冲动消费；但如果本来就打算今年买车，尤其是已经关注Model Y很久的朋友，现在真的可以下手了，再拖下去很可能就赶不上免税，多花1万+。

最后，为了帮大家精准判断自己能不能赶上免税，以及制定最优购车方案，欢迎在评论区告诉我你的情况：所在省份+想要的配置（后轮驱动版/长续航后轮驱动版/长续航全轮驱动版）+是否有旧车置换，我会根据你的情况，一一给出最稳的建议，帮你避开坑、省够钱！

你身边有没有朋友正在纠结特斯拉购车？你觉得Model Y哪个配置最划算？欢迎在评论区留言分享，咱们一起交流讨论！

